

subalia

B2B

Plataforma de Subastas Empresariales

Convierte tu excedente en rentabilidad



2025 © Subalia b2b. Realizado por **Labelgrup Networks S.L.**

Índice

El reto de liquidar stock	3
¿Qué es Subalia B2B?	4
Ventajas competitivas	5
¿Cómo funciona la plataforma?	6
¿Qué tipo de empresas se benefician?	7
Tarifas	8
Próximos pasos	9



El reto de liquidar stock

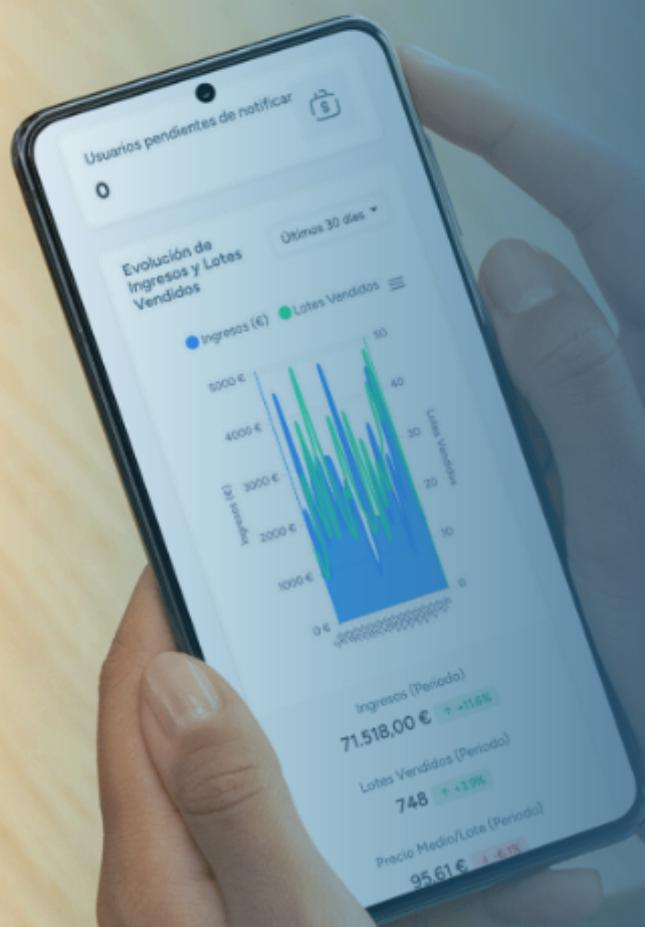


Gestionar excedentes, devoluciones o referencias de baja rotación puede inmovilizar capital y ocupar espacio logístico. **Subalia B2B** transforma ese pasivo en liquidez maximizando el retorno y minimizando el tiempo de salida.



¿Qué es subalia B2B?

Subalia B2B es una plataforma intuitiva y sólida para gestionar subastas online. Conecta directamente a tu empresa con tus clientes, creando un entorno privado y eficiente para subastar lotes de productos. Olvídate de intermediarios y negociaciones lentas: con **Subalia B2B**, tienes el control total.



Ventajas competitivas

Subalia B2B

Monetización de Activos Inmovilizados

Convierte rápidamente excedentes de stock y productos con poca rotación en ingresos, liberando capital y espacio en tu almacén.

Datos y Analíticas

Accede a información valiosa sobre la demanda y el comportamiento de tus clientes, permitiéndote tomar decisiones estratégicas fundamentadas.

Control total de la audiencia

Tú decides qué, cuándo y a quién subastar. Obtén visibilidad completa de las pujas y participantes, asegurando un proceso justo y transparente.

Relación Directa con tus Clientes

Fortalece tus relaciones comerciales ofreciendo a tus clientes una plataforma exclusiva para acceder a oportunidades únicas.

Eficiencia Operativa

Reduce significativamente el tiempo y los recursos destinados a gestionar inventarios y buscar compradores. Simplifica cada etapa, desde cargar el lote hasta la adjudicación final.

Soporte y asesoría experta

Nuestro equipo especializado te asesora en la definición de lotes, precios de salida y análisis de resultados para maximizar tu rentabilidad.



¿Cómo funciona la plataforma?

Hemos diseñado Subalía B2B pensando en la simplicidad, eficiencia y facilidad de uso, tanto para tu empresa como para tus clientes.

1. Activación de tu Cuenta Corporativa:

Nuestro equipo activará tu cuenta y recibirás tus credenciales de acceso.

2. Gestión de Clientes:

- Añade fácilmente clientes de forma manual o mediante importación Excel.
- Tus clientes recibirán emails personalizados para acceder directamente a los lotes.

3. Creación y Publicación de Lotes de Subasta:

- Desde el panel puedes:
 - Cargar imágenes y descripciones claras.
 - Establecer precios iniciales y duración de subastas.
 - Definir la duración de la subasta.
 - Definir precios de reserva.
 - Especificar las condiciones de envío y pago.

4. Acceso y Puja de tus Clientes:

- Los clientes pujarán en tiempo real, permitiendo un seguimiento cercano y dinámico del precio.

5. Cierre de la Subasta y Adjudicación:

- Al finalizar cada subasta, se adjudicará automáticamente al mejor postor.
- Se enviarán notificaciones automáticas para coordinar el cierre de la transacción.



¿Qué tipo de empresas se benefician?

Subalia B2B es la solución ideal para todas las empresas que gestionan inventarios físicos y buscan optimizar su venta de forma ágil y eficiente.



1

Mayoristas y Distribuidores

Para liquidar stocks obsoletos o con baja rotación.

2

Fabricantes

Para vender excedentes de producción o productos descatalogados.

3

Retailers

Para gestionar devoluciones o liquidaciones por cierre de línea.

4

Empresas de Logística y Almacenamiento

Para subastar mercancía sin reclamar o extraviada.

5

Cualquier empresa que necesite monetizar rápidamente sus activos.



Tarifas

Un modelo de costes transparente, sencillo y totalmente orientado a resultados.

Concepto de Tarifa	¿Cómo funciona?	Tu Beneficio Clave
Coste de Alta y Mantenimiento	Sin costes iniciales ni cuotas mensuales	Empieza inmediatamente a convertir tus excedentes en liquidez, sin gastos fijos ni compromisos.
Coste por Lote Adjudicado	Solo pagas si vendes	Nuestra comisión depende exclusivamente del éxito de tus ventas. Máxima transparencia y objetivos alineados.
Oferta de Lanzamiento Exclusiva	Primeros 3 lotes sin comisión	Prueba la plataforma y experimenta sus beneficios desde el primer día sin coste alguno.

Con **Subalia B2B**, la ecuación es simple:
Tu Activo + Nuestra Plataforma = Tu Éxito

Próximos pasos

Solicita una demo personalizada.

1

Reserva una sesión virtual con nuestro especialista. Realizaremos contigo **una demostración práctica** usando tus propios datos, viendo en tiempo real cómo se publica un lote, cómo evolucionan las pujas, y estimaremos juntos el retorno económico que puede obtener tu empresa.

Activa tu cuenta gratuita en menos de 24h.

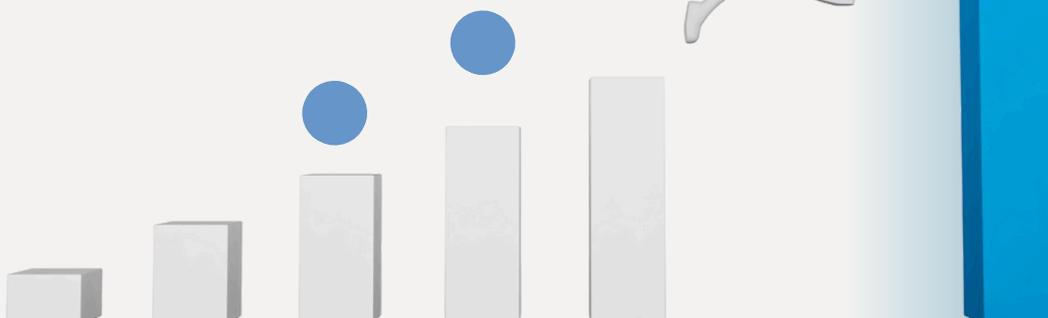
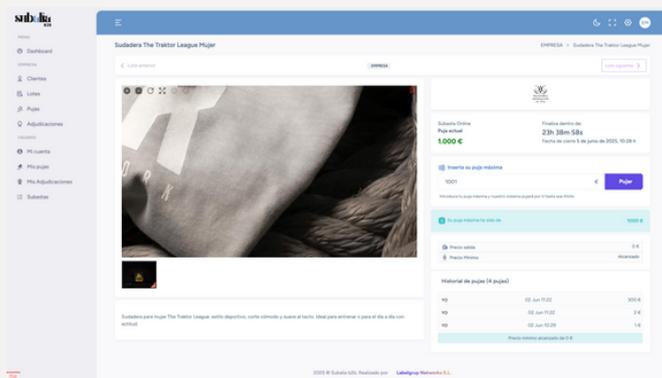
2

Tras la demo, recibirás un acuerdo digital para firma electrónica. En **menos de 24 h** tendrás acceso a tu panel, configuraremos tu identidad visual y roles de usuario, y te daremos una sesión inicial de onboarding para que tu equipo arranque sin fricciones.

Publica tu primer lote y empieza a subastar.

3

Define claramente el precio de inicio y la fecha límite para recibir pujas. **Subalia B2B** se encargará automáticamente de enviar invitaciones personalizadas a tus compradores. Garantizamos pujas transparentes mediante protección anti-sniping. Una vez finalizada la subasta, podrás descargar un informe detallado con toda la información necesaria para facturar y gestionar el envío del producto.





subalia

B2B

Labelgrup
Av. del Progrés, 16 - Viladecans C.P. 08840
BARCELONA
Tlfno. 93 680 71 71
🌐 www.subalia.com
✉ info@subalia.com

